

## درباره تست مهارت فروش

این تست برای به چالش کشیدن و سنجیدن مهارت شما در شرایط عملی فروش طراحی شده؛ که به شما کمک می‌کند با شناخت نقاط ضعف خود و برطرف کردن آن‌ها، بتوانید به یک فروشنده حرفه‌ای تبدیل بشوید.

## رده‌بندی امتیازات

ضعف شدید آموزشی

امتیازهای ۱ - ۲ - ۳

ضعف آموزشی

امتیازهای ۴ - ۵

متوسط؛  
نیاز به آموزش

امتیازهای ۶ - ۷

مهارت فروش بالا؛  
آموزش برای ارتقاء بیشتر

امتیازهای ۸ - ۹

فروشنده کلوزر؛

امتیاز ۱۰

تبریک می‌گم! شما یک فروشنده حرفه‌ای هستید.

## بررسی مهارت‌های فروش

در این تست مهارت شما در ۷ مرحله فرآیند فروش مورد بررسی قرار گرفت که به ترتیب:

### ★ مهارت مکالمه اولیه با مشتری:

در این مرحله توانایی شما در زمینه برقراری ارتباط موثر با مشتری، شروع مکالمه، بهانه‌های احتمالی مشتری در ابتدای مکالمه ارزیابی شده است.

### ★ مهارت سوال پرسیدن و کشف نیاز:

در این مرحله توانایی شما در پرسیدن سوالات مناسب در شرایط مختلف فروش ارزیابی شده است.

### ★ مهارت پوزنت محصول:

در این مرحله توانایی شما در معرفی اصولی محصول داستان سرایی حرفه‌ای در شرایط مختلف ارزیابی شده است.

### ★ مهارت مذاکره بر سر قیمت:

در این مرحله توانایی شما در مذاکره با مشتری، نحوه اعلام قیمت و شخصیت‌شناسی در مذاکره ارزیابی شده است.

### ★ مهارت چانه زنی و متقاعدسازی:

در این مرحله توانایی شما در مدیریت اعتراضات و متقاعدسازی مشتری در شرایط مختلف ارزیابی شده است.

### ★ مهارت بستن فروش:

در این مرحله مهارت شما در نهایی‌سازی فروش و نحوه استفاده از تکنیک‌های فروش ارزیابی شده است.

### ★ مهارت پیگیری مشتری:

در این مرحله مهارت شما در نحوه پیگیری و زمان‌بندی آن ارزیابی شده است.





حالا به چند سوال زیر فکر کنید:

✓ آیا این نمره در سطح انتظار شما بوده؟

✓ نسبت به توقعی که از خودتون داشتید، این نمره بالاتر بوده یا پایین تر؟

✓ برای ارتقاء فروشتون چه کاری می‌تونید انجام بدید؟



## چالش ۷ روزه افزایش فروش

در چالش ۷ روزه افزایش فروش، مسیری رو بهت آموزش میدم که بتونی نقاط ضعف خودت رو در شرایط عملی فروش پیدا کنی و اگر عملگرا باشی، می‌تونی به کمک این نکات فروش ۲ برابری رو تجربه کنی.

📌 برای ثبت نام رایگان در این چالش، فیلتر شکنتون رو روشن کنید و وارد لینک زیر بشید:

<https://t.me/+uY01uqF10LA5N2M0>